

סאטיש ס. מהטה, יועץ בשגרירות הודו בתל-אביב, "חברות הודיות וישראליות יכולות לפעול במשותף בשווקים הבינלאומיים"

בין שתי המדינות. עם זאת תמיד יש מקום לעשות יותר. זה מתבקש כיוון שהכלכלות של הודו וישראל הן דינמיות ויוצרות מרחב נוסף לפעולות משותפות בתחומים חדשים. אתן דוגמא: עד 1990 שוק הטלקום של הודו היה סגור ונמצא תחת הכוונה ממשלתית. בשנים האחרונות שוק זה נפתח לחברות פרטיות ולחברות בינלאומיות. עובדה זו גרמה לגידול המהיר של ענף הטלקומוניקציה. עוד דוגמא: ב-2003 הצטרפו מדי חודש למעלה ממיליון מנויים חדשים לטלפונים ניידים. קיים פוטנציאל עצום לשיתוף פעולה בין חברות הודיות וחברות ישראליות בתחום הטלקומוניקציה.

בין 1991 ל-2003 מאזן הסחר בין ישראל להודו גדל ב-1100%. הודו נמנית עכשיו עם עשר מדינות הסחר המובילות עם ישראל ושנייה בגודלה באסיה, אחרי הונג-קונג

למעשה זה כבר קורה עכשיו. היצוא מהודו של תוכנה ושירותים של טכנולוגיה של המידע, למדינות ברחבי העולם גדל מסכום נמוך של 130 מיליון דולר ב-1990 ליותר מ-10 מיליארד דולר בשנת הכספים 2003 - 2002. אין לי ספק שחברות הודיות וישראליות יכולות לפעול ביחד בשווקים העולמיים. הצורך בחילופים קבועים של רעיונות ומידע, יהיה תמיד גורם חשוב בעידוד קשרים כלכליים קרובים.

מה אתה עושה כדי לסגור את פער חוסר המידע?
אנחנו מארגנים, על פי תוכנית קבועה, ביקורים בין שתי המדינות של משלחות המייצגות סקטורים שונים, וגם משלחות עיסוקיות אחרות. ב-2003 החלפנו משלחות בסקטורים של טלקומוניקציה וחקלאות. ראש הממשלה שרון עם משלחת כלכלית גדולה ביקרו בהודו. משלחת הודית שייצגה תעשיות ביטחוניות ביקרה בישראל. משלחת ישראלית של נציגי חברות הון-סיכון ביקרה בהודו. מדי שבועיים שגרירות הודו מפרסמת ידיעון המספק מידע על המגמות ההתפתחות של הכלכלה ההודית, כמו גם מידע על הזדמנויות העיסוקיות הקיימות שם. אנחנו מעודדים גם השתתפות, על בסיס של הדדיות בתערוכות ובידי מסחר. קיים שיתוף פעולה הדוק עם שגרירות ישראל בדלהי.
קיים גם שיתוף פעולה קרוב עם ארגונים העוסקים בקידום היצוא, עם מכון היצוא ושיתוף פעולה בינלאומי, והקונפדרציה של התעשייה ההודית. אנו פועלים כצוות אחד.

ב-2004 נקיים בישראל תערוכה מרכזית של מוצרים הודיים. סמינרים עיסוקיים יתקיימו בתחום הביוטכנולוגיה, טלקומוניקציה, טכנולוגיה של המידע ותוכנה. המוסף שיזמנו עם "גלובס" עיתון העסקים של ישראל הנו דוגמא נוספת למאמצים שלנו לסגור את הפער של חוסר מידע.

כיצד אתה מעריך את מאזן הסחר בין ישראל להודו ב-2004?
אם יתקיים שיעור הגידול בסחר בין הודו לישראל שהיה בשנים 2002-2003 אני מעריך שבשנה הבאה מאזן הסחר יגיע ל-2 מיליארד דולר.



"אני מצפה שמכונות נוסעים מתוצרת הודו, כולל מכונות המונעות בחשמל, ישווקו בישראל בקרוב"

יהלומים חתוכים ומלוטשים, כדי לייצא אותם מחדש. בכך ישראל מבססת את מעמדה כמרכז יהלומים חשוב. למעשה חברות ישראליות הקימו מרכזי חיתוך וליטוש בהודו. עם זאת עלי לציין שמאזן הסחר, בלי יהלומים, גדל מ-60 מיליון דולר ב-1991, לסך

ב-2004 נקיים בישראל תערוכה מרכזית של מוצרים הודיים. סמינרים עיסוקיים יתקיימו בתחום הביוטכנולוגיה, טלקומוניקציה, טכנולוגיה של המידע ותוכנה. אם יתקיים שיעור הגידול בסחר בין הודו לישראל שהיה בשנים 2002-2003 אני מעריך שבשנה הבאה מאזן הסחר יגיע ל-2 מיליארד דולר

מוערך של כ-600 מיליון דולר ב-2003. אני מאמין שגידול זה יימשך.

האם קיים חוסר מידע על אפשרויות סחר והשקעות בין הקהילות העיסוקיות של הודו וישראל?
בעבר, לאייקיומם של יחסים דיפלומטיים הייתה השפעה ישירה על חילופי משלחות והחלפת מידע על האפשרויות העיסוקיות. מאז 1992 עברנו דרך ארוכה, וזה בולט אם נבחן את תוצאות הסחר ההדדי, והחילופים הקבועים של משלחות

// אם יתקיים שיעור הגידול הנוכחי במאזן הסחר בין ישראל להודו, אני מאמין שבשנת 2004 היקף הסחר בין שתי המדינות יגיע ל-2 מיליארד דולר - כך אומר סאטיש ס. מהטה יועץ בשגרירות הודו בתל אביב.

כיצד גדל הסחר ההדדי בין ישראל להודו בשנים האחרונות?

יחסי המסחר ההדדיים בין ישראל להודו התפתחו בצורה חיובית ביותר. בשנת 1991, שנה אחת לפני כינון היחסים הדיפלומטיים בין הודו לישראל, מאזן הסחר ההדדי היה 142 מיליון דולר. עם כינון היחסים הדיפלומטיים נפח הסחר גדל במהירות והגיע ב-2002 לסכום שיא של 1.273 מיליארד דולר. בהתחשב במגמות הגידול, אני מצפה שב-2003 מאזן הסחר יגיע ל-1.6 מיליארד דולר. זה אומר גידול של 1100% בשנים עשרה השנים האחרונות. הודו נמנית עכשיו עם עשר מדינות הסחר המובילות עם ישראל ושנייה בגודלה באסיה, אחרי הונג-קונג.

מה מייצאת ישראל להודו?

המרכיבים החשובים בסל היצוא של ישראל להודו הם יהלומי-גלם, כימיקלים, דשנים, מערכות השקיה, ציוד חממות, רכיבים של טכנולוגיה מפותחת בתחום הטלקומוניקציה, מערכות אופטיות, מערכות רפואיות.

מה נמצא בסל היצוא של הודו לישראל?

בסך הכל, לפי כללי ההבחנה של המכס, הודו מייצאת כ-1300 סוגים של מוצרים לישראל שמכסים טווח ייצור רחב. אציין את הקטגוריות המרכזיות:

יהלומים מלוטשים, מבחר גדול של מוצרי טכסטיל וריהוט ביתי, פריטים של מלאכת יד, כימיקלים שונים, תרופות, מוצרי גופי ופלסטיקה, מוצרי מזון שונים - פטריות, חוטי טוויה, אורז, תבלינים, תה, מכונות ורכיבי מכונות, מוצרי עור, נעלים, הלבשה מתכות וציוד מכונות-אלה הם הרכיבים המרכזיים ביצוא ההודי לישראל.

איזה מוצרים אפשר להוסיף לסל מוצרי היצוא ההודי?

רשימת המוצרים והשירותים ההודיים ברייתחרות בעולם מבחינת המחירים הולכת וגדלה. זה קורה מפני שהתעשייה ההודית נכנסה "בהילוך גבוה" לתחרות הבינלאומית ומתייחסת לעולם כאל שוק אחד גדול. ישראל היא שוק מתוחכם ואיכותי.

אני בהחלט רואה את הודו, שנמנית עם היצרנים הגדולים בעולם של רכב גלגלי כמייצאת דגמים אחדים לישראל. הודו מצטיינת כיצרנית חשובה של מכונות. אני מצפה שמכונות נוסעים מתוצרת הודו, כולל מכונות המונעות בחשמל, ישווקו בישראל בקרוב. מוצרי חשמל ומוצרי אלקטרוניקה ביתיים, מזון מעובד, תרופות טבעיות, מוצרי הלבשה, הלבשה אופנתית גבוהה וחלקי הלבשה, אבני חן יקרים וחצי יקרות - כל אלה נמצאים ברשימת פריטי הצריכה שאנחנו מקווים לייצא לישראל. אך מעבר למוצרי הצריכה הביתיים שבאופן טבעי מושכים את מיטב תשומת לב, ישנה רשימה גדולה של חומרי גלם כמו גם תוצרת תעשייתית שהודו יכולה לייצא לישראל.

כיצד תסביר את העובדה שיהלומים הם המרכיב העיקרי בסחר ההדדי בין ישראל להודו?

נכון שיהלומים ממשיכים להיות מרכיב מוביל בסחר ההודי. אבל היהלומים הם דוגמא טובה להפקת תועלת הדדית בענף זה. יותר ויותר חברות ישראליות מייצאות יהלומים גלם להודו ומייבאות בחזרה